

2024 年 6 月 7 日

株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE 企画】

だから上司のあなたの話はツマラナイ… おもしろいと思われる話し方のコツ大全！

株式会社 経営者 JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」 (<https://keieishaterrace.jp>) では、経営幹部やリーダーの方を対象として 7 月 16 日（火）にオンラインセミナーを開催します。

経営者 JP で 2021 年 10 月にリリースした「経営者力診断（経営人材度アセスメント）」。
マネジメントとして、経営者として、求められる 5 つの力をチェックできる自己診断ですが、こちらのリリースに関連して＜経営者力＞について様々な角度から迫るトークライブを開催しております。

今回ゲストにお迎えするのは、放送作家・戦略的 PR コンサルタントの野呂エイシロウさんです。

『天才・たけしの元気が出るテレビ!!』で放送作家デビュー。『ザ! 鉄腕 DASH!!』『奇跡体験!アンビリバボー』『ズームインスーパー』などにたずさわり、30歳から“戦略的 PR コンサルタント”としての仕事をスタート。クライアント数は現在までに 250 社超、“広報の蔭の仕掛人”として活躍中の野呂さん。

そんな野呂さんが、新刊『おもしろい!と思われる話し方のコツ』（三笠書房 王様文庫）の出版を記念して、今回メッセージくださるのは、コミュニケーションの二股、「おもしろくない…と思われる道」と「おもしろい!と思われる道」の間に「おもしろくない…と思われる道」から「おもしろい!と思われる道」にスイッチするコツです。

「おもしろい!道」に進んだ人は、周囲の人たちの心を一瞬で掴み、「あの人といると楽しい!」「あの人と話すとワクワクする!」と、行く先々で愛され、可愛がられ、大切にされるようになります。その結果、仕事や人間関係、お金など、様々な「ご縁」（＝人間関係）と「ご円」（＝お金）が充実し、人生がどんどん豊かになる。ではどうすれば「おもしろい!道」に進めるのか?について、野呂さんならではのエピソードも交えてお話しいたします。

対談相手は、『社長になる人の条件』著者でもあり、経営人材コンサルティング会社代表として2万名超の経営者・経営幹部のキャリアに対峙し、エグゼクティブサーチコンサルタントとして自ら数百名、チームとしては数千名の経営者採用・幹部採用を手がけてきた、「経営者力診断」の開発責任者でもある経営者 JP 代表、井上が務めます。

会議で、商談で、飲み会で、日頃のコミュニケーションやプライベートで、相手の心を掴みたい、凍りつく場面を切り抜きたい、場を盛り上げたい、楽しい職場を作りたい。そんな全ての上司の皆さま、ぜひ、ご参加ください!

※お申込者全員に経営者力診断（簡易版）をプレゼントいたします!

お申込のタイミングによってはセミナー開催後のご案内となる場合がございますのでご了承ください。

■講師プロフィール

野呂 エイシロウ氏（放送作家 PR コンサルタント 株式会社 MIP・取締役 アンカー株式会社・顧問）

1967 年生まれの O 型。幼少の頃から放送部に従事し、ラジオのハガキ職人として活躍。大学時代に学生シンクタンクに参加。学生マーケティングを行い、学生用クレジットカードや学生向け家電の企画・広報・宣伝従事し、いずれも大ヒット。出版社を経て「天才たけしの元気が出るテレビ」で放送作家へ。「鉄腕 DASH」「特命リサーチ 200X」「奇跡体験アンビリバボー」などを構成。広告代理店からの仕事がきっかけで、戦略的 PR コンサルタントに。本人曰く、放送作家もコンサルタントも、参謀という意味では、全く同じ。口癖は「視聴率を UP させるのに比べれば、売上を上げるのは簡単」。

井上 和幸 （株式会社経営者 JP・代表取締役社長 CEO）

1989 年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000 年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004 年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010 年 2 月に株式会社経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE 企画】経営者力診断スペシャルトークライブ

だから上司のあなたの話はツマラナイ… おもしろいと思われる話し方のコツ大全！

日時：2024 年 7 月 16 日（火）18:30-20:00

対象：経営者・管理職・リーダー各位

定員：50 名

場所：zoom にて配信いたします。

受講料：無料

URL： <https://www.keieishaterrace.jp/seminar/detail/24695/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

<予定プログラム>

- ・ 炎上時代に「不適切にならずに」ウケる方法
- ・ 「初対面」から盛り上がる話し方
- ・ 「雑談力」が上がる話し方
- ・ おもしろい！話し方で「顧客」の心をわしづかみにする！
- ・ おもしろい！話し方で「仕事」もうまくいく
- ・ おもしろい！話し方で「何でも話のネタ」にしてみよう！
- ・ Q&A

<このような方におすすめ>

- ・ 商談で顧客の心を掴みたい上司の皆さま
- ・ 会議で凍りつく場面を切り抜きたい上司の皆さま
- ・ 場を盛り上げたい、楽しい職場を作りたい上司の皆さま

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

当社は経営人材領域に特化したプロフェッショナルファームとして、

エグゼクティブサーチ事業、コンサルティング事業、セミナー事業、会員事業を展開しています。

- ・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
- ・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス）
- ・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
- ・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp