

2023年11月20日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE 企画】

創業10年の節目に「PRONI株式会社」へリブランディング。

国内最大級の受発注プラットフォームが目指す未来

株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（<https://keieishaterrace.jp>）では、経営幹部やリーダーの方を対象として1月23日（火）にオンラインイベントを開催します。

KEIEISHA TERRACE企画

Future Update テラス登場経営者のいま～未来をアップデート！

創業10年の節目に「PRONI株式会社」へリブランディング

**国内最大級の受発注
プラットフォームが目指す未来**

公開収録 2024.1/23 火 18:30~20:00
開催地：zoomにて開催 受講料：2,200円 ★プラチナメンバーは無料

栗山 規夫氏
PRONI株式会社
代表取締役 Founder

志高きビジネスリーダー達が学び、集う場所である「KEIEISHA TERRACE」。今まで数多くの志高き経営者の方々に注目し、取材をさせていただきました。彼らの活躍は、取材後もとどまることを知らず、目が離せません！

そこで、「KEIEISHA TERRACE」が注目した経営者の方々の”その後”取材する【公開収録】Future Update テラス登場経営者のいま～未来をアップデート！を開催します。

今回、ご登場いただくのは、PRONI株式会社 代表取締役 Founder の栗山規夫氏。

▼栗山氏には2019年10月に「KEIEISHA TERRACE」へご登場いただきました。

『アイミツ』（BtoB受発注プラットフォーム）が生まれて企業間取引の世界が変わった—と言われたい。

<https://keieishaterrace.jp/article/detail/13097/>

「PRONI（プロニ）アイミツ」は、100以上のカテゴリー、10万社以上の企業を徹底比較した日本最大級のBtoB特化型の発注プラットフォーム。同サービスの運営を行うPRONI株式会社の創業者が栗山氏です。

前回の取材では、創業からサービスローンチまでの背景や当時100名になるタイミングでの組織づくりなどを伺いました。

取材後も、コロナ過によるビジネスマッチング需要の高まり等を受け累計発注依頼数が30万件を突破し2022年には「第4回 日本サービス大賞 優秀賞」を受賞、従業員数も200名を超えるなど事業と組織が成長を続けています。

今年3月にはシリーズCの資金調達で25.8億円、累計資金調達金額は46億円を突破し、IPOに向けた経営体制を強化。9月にはユニラボから「PRONI株式会社」へリブランディング（社名変更）を発表され、ますます注目を集める同社。

組織づくりへのこだわりや事業展開、今後の展望について代表の栗山氏をお迎えしてお伺いします！

人数限定ではありますが、取材への参加が可能です！

また、取材終了後に栗山氏に直接質問したり、交流いただける時間も設けております。

普段の取材記事だけでは読み取れきれない、経営者の方々の素顔や熱量を直に感じていただける貴重な機会ですのでぜひお見逃しなく！

*取材・交流会終了後に栗山氏も含めたFacebookグループにご招待いたします。（※参加は任意です。）

■講師プロフィール

栗山 規夫氏（PRONI株式会社 代表取締役 Founder）

2003年に三菱商事株式会社を経て、2004年に株式会社ディー・エヌ・エー（DeNA）に入社。ECビジネス部長等を経て、当時最年少で同社執行役員に就任。マーケティング統括執行役員として全社のマーケティングプロモーション等を担当。2012年に株式会社ユニラボ（現PRONI株式会社）を創業。B2B受発注プラットフォーム「アイミツ」を立ち上げ、自己資本のみでサービス開始から1年半で単月黒字化を達成。2019年に同社初となるシリーズAファイナンスを実施後、シリーズB、シリーズC合計で46.8億円の資金調達を実施。2022年12月には、サービスの高度化と産業の発展を先導する「革新的な優れたサービス」として、日本サービス大賞（経済産業省など後援）を受賞。

井上 和幸 (株式会社経営者 JP ・代表取締役社長 CEO)

1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010年2月に株式会社経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE 企画】

創業10年の節目に「PRONI株式会社」へリブランディング。

国内最大級の受発注プラットフォームが目指す未来

日時：2024年1月23日(火) 18:30-20:00

対象：経営者・管理職・リーダー各位

定員：10名

場所：zoomにて配信いたします。

受講料：無料

URL：<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/22994/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

<予定プログラム>

■取材 (60分ほど)

- 前回の取材から今までの間で経験した大きな変化
- 経営方針の転換について(自己資本経営から資金調達をしたその後)
- ユニラボから「PRONI株式会社」にリブランディング(社名変更)した背景
- 経営チームについてのお考えやこだわり
- 今後の展望 など

■栗山氏への質問&交流 (30分ほど)

<このような方におすすめ>

- 業界トップ企業の取組にご興味をお持ちの経営者、経営幹部各位
- 志高きビジネスリーダーと交流されたい方

- 実際の取材を見てみたい方
- 事業成長や組織拡大の裏側を知りたい方

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

当社は経営人材領域に特化したプロフェッショナルファームとして、

エグゼクティブサーチ事業、コンサルティング事業、セミナー事業、会員事業を展開しています。

- ・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
- ・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス）
- ・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
- ・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP ・セミナー運営事務局 来代 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp