

2023年10月5日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE 企画】
経営者力診断スペシャルトークライブ
キーエンスに学ぶ！
高付加価値経営はこうして実現する

株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（<https://keieishaterrace.jp>）では、経営幹部やリーダーの方を対象として11月16日（木）にオンラインセミナーを開催します。

KEIEISHA TERRACE 企画

経営者力診断スペシャルトークライブ
キーエンスに学ぶ！
高付加価値経営は
こうして実現する

井上和幸
株式会社経営者JP
代表取締役社長・CEO

田尻望氏
株式会社カクシン
代表取締役CEO

開催地：zoomにて開催 受講料：無料
2023.11/16 [木] 18:30~20:00

経営者JPで2021年10月にリリースした「経営者力診断（経営人材度アセスメント）」。マネジメントとして、経営者として、求められる5つの力をチェックできる自己診断ですが、こちらのリリースに関連して<経営者力>について様々な角度から迫るトークライブを開催しております。

今回ゲストにお迎えするのは、キーエンス出身、「構造が成果を創る®」「最小の人の命の時間とコストで最大の付加価値を創出する」をコンセプトに、「価値構築経営の構造®」として圧倒的な成果を短期間かつ再現性をもって生むコンサルティングを提供している株式会社カクシン 代表取締役 CEO の田尻 望 氏です。

年商10億円～2,000億円規模の経営戦略コンサルティングなどを行い、2.5か月で月6000万、年7億円の利益改善といった企業を次々と輩出。

著書『構造が成果を創る®～価値を構築するストラクチャリング思考と手法～』『付加価値

『値のつくりかた』は、キーエンスの超絶な収益力、社員平均給与をもたらしている付加価値創出の仕組みを体型的に紹介したものとして注目・ベストセラーとなっています。そんな田尻さんに、どのようにしたら高付加価値経営を実現することができるのかについて明快に解き明かしていただきます。

対談相手は、『社長になる人の条件』著者でもあり、エグゼクティブサーチコンサルタントとして自ら数百名、チームとしては数千名の経営者採用・幹部採用を手がけてきた、「経営者力診断」の開発責任者でもある経営者 JP 代表、井上が務めます。

高付加価値経営を目指す経営者の皆さま、付加価値・差別化で戦う事業・商品・サービス作りにご興味あるマネジメントの皆さま、生産性の高い組織開発・人材開発にご興味ある人事責任者の皆さま、ぜひ、ご参加ください！

※無料開催、先着 50 名限定

※お申込者全員に経営者力診断（簡易版）をプレゼントいたします！

お申込のタイミングによってはセミナー開催後のご案内となる場合がございますのでご了承ください。

■講師プロフィール

田尻 望氏（株式会社カクシン 代表取締役 CEO）

京都市出身。大阪大学基礎工学部情報科学科卒業後、株式会社キーエンスでコンサルティングエンジニアとして重要顧客担当、また販売促進技術、海外販売促進技術に従事。その後研修会社の立ち上げに参画し、独立。年商 10 億円～1,400 億円規模の企業で、経営戦略コンサルティング実施、月 1 億円、年 10 億円の利益改善などを実現している。社会変化に適応した企業の長期的発展を目指す。著書に「構造が成果を創る～価値を構築するストラクチャリング思考と手法～」(中央経済社)、発刊 10 万部を突破した「付加価値のつくりかた 一番大切なのに誰も教えてくれなかった仕事の本質」(かんき出版)がある。

井上 和幸（株式会社経営者 JP ・代表取締役社長 CEO）

1989 年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000 年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004 年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010 年 2 月に株式会社経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。

企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE 企画】経営者力診断スペシャルトークライブ
キーエンスに学ぶ！高付加価値経営はこうして実現する

日時：11月16日（木）18:30-20:00

対象：経営者・管理職・リーダー各位、人事関係者各位

定員：50名

場所：zoomにて配信いたします。

受講料：無料

URL：<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/22790/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

～プラチナメンバー特典～

- 対象講座・企画に無料でご参加可能
 - プラチナメンバー限定セミナーへのご参加可能
 - すべての記事が閲覧可能
- など、プラチナメンバー限定特典をご用意しています！

<予定プログラム>

- 高付加価値経営を実現する付加価値のとらえかた
- 顧客の真のニーズのを見つけ方と付加価値の伝え方
- 会社全体を付加価値に連動させる組織構造とは
- 新・マーケットイン型組織のあるべき姿
- 最小の資本と人の命の時間で最大の付加価値を創出する組織へ
- Q&A

<このような方におすすめ>

- 高付加価値経営を目指す経営者各位
- 付加価値、差別化で戦う事業・商品・サービス作りにご興味あるマネジメント各位
- 生産性の高い組織開発・人材開発にご興味ある人事責任者各位・経営者各位

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

当社は経営人材領域に特化したプロフェッショナルファームとして、

エグゼクティブサーチ事業、コンサルティング事業、セミナー事業、会員事業を展開しています。

- ・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
- ・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス）
- ・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
- ・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP ・セミナー運営事務局 来代 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp