

2022年7月25日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

経営者力診断スペシャルトークライブ なぜか好かれる、心をつかむ幹部の法則！

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として8月25日(木)にオンラインセミナーを開催します。



経営者 JP でこの度リリースした「経営者力診断(経営人材度アセスメント)」。マネジメントとして、経営者として、求められる5つの力をチェックできる自己診断ですが、こちらのリリースを記念してのトークライブを開催してまいります。

今回ゲストにお迎えするのは、放送作家・戦略的 PR コンサルタントの野呂エイシロウ氏です。『天才・たけしの元気が出るテレビ!!』で放送作家デビュー。『ザ! 鉄腕 DASH!!』『奇跡体験アンビリバボー』『ズームインスーパー』などにたずさわり、30歳から“戦略的 PR コンサルタント”としての仕事をスタート。クライアントには「SoftBank」「ライフネット生命」「Groupon」「Expedia」「ギルト・グループ」「hulu」「Folli Follie」「ビズリーチ」「ルクサ」をはじめ、金融機関、自動車会社、アパレルブランド、飲食店など、国内外の企業 90 社以上があり、“広報の蔭の仕掛人”として活躍中の野呂氏。そんな野呂氏に、ベストセラー『心をつかむ話し方 無敵の法則』や近著『なぜか「好かれる人」と「嫌われる人」の習慣』などから、経営者・幹部・リーダーとしてご活躍中の皆さまが、なぜか好かれる、心をつかむ人となるには?!を、具体例を交えてたっぷりとお伺いします!

対談相手は、『社長になる人の条件』著者でもあり、経営人材コンサルティング会社代表として2万

名超の経営者・経営幹部のキャリアに対峙し、エグゼクティブサーチコンサルタントとして自ら数百名、チームとしては数千名の経営者採用・幹部採用を手がけてきた、「経営者力診断」の開発責任者でもある経営者 JP 代表、井上が務めます。

経営者、幹部、リーダーとしてご活躍中で、「愛されキャラ」を目指す皆さま。ぜひ、この回をお逃しなく！

※無料開催、先着 100 名限定

※お申込者全員に経営者力診断(簡易版)をプレゼントいたします！

お申込のタイミングによってはセミナー開催後のご案内となる場合がございますのでご了承ください。

■講師プロフィール

野呂 エイシロウ氏(放送作家、PR コンサルタント、株式会社 MIP・取締役、アンカー株式会社・顧問)

1967 年愛知県生まれ。小学 4 年生より放送部。中学生の頃より朝までラジオを聴いていたため、高校受験・大学受験を失敗。愛知工業大学で、コンピューターと出逢う。大学時代、雑誌「DIME」で見つけた募集広告に応募し、三菱電機の学生起業に参画。初の学生向け家電、初の学生クレジットカードの企画立案・マーケティングを行う。その後、「元気が出るテレビ・作家予備校」にて放送作家に。「鉄腕！DASH！！」「特命リサーチ 200X」「ビートたけしの奇跡体験アンビリバボー」などの構成作家に。自動車の番組がきっかけで自動車会社のマーケティング担当と出逢い、戦略的 PR コンサルタントへ。「婚活ブーム」「グルーポンブーム」「フラッシュマーケティング」「ふるさと納税ブーム」などに携わる。現在までに 140 社のコンサルタントを行う。常に 20 社ほどと契約。ブームを作りそれを定着し、企業や消費者に利益を生むのが役割。ミッションは、「企画と言葉の力で世の中を面白くすること」。毎日、10 近い会議に参加。『心をつかむ話し方 無敵の法則』(アスコム)など著書多数。

井上 和幸 (株式会社経営者 JP・代表取締役社長 CEO)

1989 年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000 年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004 年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010 年 2 月に株式会社 経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

なぜか好かれる、心をつかむ幹部の法則！

日時:8月25日(木)18:30-20:00

対象:リーダー層各位、経営者・人事関係者各位

定員:100名

場所:zoomにて配信いたします。

受講料:無料

URL: <https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/19362/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

<予定プログラム>

- なぜか好かれる人、煙たがられる人の話し方の法則
- 話のおもしろい人、つまらない人の話し方の法則
- 広報に強い会社がやっていること、弱い会社がやっていること
- なぜか好かれる、心をつかむ経営者・幹部・リーダーの共通項
- 「経営者力5つの力」と、なぜか好かれる、心をつかむ幹部との関連?!
- これからの経営者・リーダーに求められること
- Q&A

<このような方におすすめ>

- 経営者・幹部・リーダーとしてご活躍中で、ご自身のコミュニケーション力、プレゼンテーション力をUPさせたいとお考えの各位
- ご自身の対人印象に課題やお悩みをお感じの経営者・幹部・リーダー各位
- 自社の経営者・幹部の対外的なPR強化をお考えの企業、広報各位

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)

- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp