

2022年2月4日  
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

## 社長の右腕・左腕として成功する人、しない人

～No.2 採用・転職での成功パターン・失敗パターン、事例と法則～

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として3月10日(木)にオンラインセミナーを開催します。

KEIEISHA TERRACE セミナー

社長の右腕・左腕として

**成功する人、しない人**

～No.2 採用・転職での成功パターン・失敗パターン、事例と法則～

日時 2022.3/10 木 18:30-19:30 講師 井上 和幸  
株式会社経営者JP  
代表取締役社長・CEO

成長ベンチャーにおける CxO、事業承継での後継者。いま、ベンチャーから老舗企業まで、社長の右腕・左腕を求める外部採用が活発です。経営参謀、後継候補を目指すマネジメントの方も増加中。しかし、実際に着任して成功される方と失敗する人と二極はっきりしているのが現状です。

「No.2 に任せてみたものの、一向に成果が出ない」「右腕・左腕としてはまだまだ頼りなく、現場のマネジメントに時間を取られる」「No.2 の発言力が強くなり、社長の私の意見を否定する」「関係が良好とは言えず、裏切りや離脱が恐ろしい…」

そこで今回、No.2、経営参謀として成功するパターンと失敗するパターンに迫ってみたいと思います。成功事例、失敗事例を見ながら、どうすれば No.2、経営参謀、後継者採用がうまくいくのか、解き明かします。講師を務めるのは、No.2、経営参謀、後継者採用を多く手掛けてきた経営者 JP 代表の井上。守秘義務・個人情報はお守りした上で、実例と実際の処方箋について当日、生々しいお話をお届けする予定です。

No.2、経営参謀、後継者採用をお考えの、あるいはお悩み中の経営者の皆様、また、こうした立場での転職をお考えの経営幹部の皆様、ぜひご参加ください。

## ■講師プロフィール

井上 和幸（株式会社経営者 JP・代表取締役社長 CEO）

1989 年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000 年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004 年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010 年 2 月に株式会社 経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。自ら 2 万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。

## ■実施内容

### 【KEIEISHA TERRACE セミナー】

経営者力診断スペシャルトークライブ：ポストコロナのリーダーシップ

日時：3 月 10 日（木）18:30-19:30

対象：リーダー層各位、経営者・人事関係者各位

定員：100 名

場所：zoom にて配信いたします。

受講料：無料

URL：<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/18530/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

### < 予定プログラム >

- いま増えている、ベンチャーCxO・No.2、企業各社の経営参謀、老舗企業の後継者採用の実際
- No.2、経営参謀、後継者採用で起こる「よいこと」「悪いこと」
- No.2、経営参謀、後継者のタイプを理解する
- 社長の右腕・左腕に求められること
- 社長の右腕・左腕採用、抜擢で、絶対回避したい失敗ポイント
- 社長の右腕・左腕採用、抜擢は、こうすれば成功する
- Q&A

<このような方におすすめ>

- No.2、経営参謀、後継者採用をお考え中、お悩み中の経営者各位
- No.2、経営参謀、後継者としての転職をお考えの経営幹部各位
- No.2、経営参謀、後継者としてのキャリアを目指しているマネジメント各位

## ■ KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

## ■ 株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- 会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

## ■ 本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 佐藤・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp