

2021年11月4日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE セミナー】
オンライントークライブ
事業開発リーダーは意志が 10 割！
起業・新規事業に成功する人の要件

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として11月26日(金)にオンラインセミナーを開催します。

KEIEISHA TERRACE セミナー

オンライントークライブ

事業開発リーダーは意志が10割!
起業・新規事業に成功する人の要件

開催日 2021.11/26 18:30-20:00

講師

株式会社経営者JP
 代表取締役社長・CEO
 井上 和幸

新規事業家
 守屋 実氏

「起業は意志が10割」
 守屋氏著
 参加者全員に
 プレゼント!

ウィズコロナからポストコロナへ。いま、起業、急成長スタートアップ、既存企業内での新規事業が続々と登場しています。大きな時代の変わり目にあって、チャンス到来。商機と勝機が大量発生しています。

では実際に起業や新規事業開発で成功するのはどのような人なのか。

今回、17の企業内起業、21の独立起業、14の週末起業を手がけてこられた守屋実氏をお迎えして、起業・新規事業に成功する人の要件について、経営者 JP 代表として数多くのスタートアップベンチャーCxO 採用・転職も成功させてきた井上と本音で語りさせていただきます。

まさにいまが事業開発リーダーとして活躍するチャンスのタイミング！ぜひお見逃しなく！

※無料開催、先着 100 名限定

※お申込者全員に守屋氏著『起業は意志が10割』をプレゼント！

(通常価格 ¥1,650)

※本セミナーはプラチナ会員様だけが参加できるスペシャルセミナーとなります。プラチナ会員ご登録の上、セミナーにお申し込みください。無料会員・非会員の方は、プラチナ会員登録日から 30 日以内に解約すれば月額料金は一切発生しませんので、実質無料となります。ぜひお気軽にお試しください！

本セミナーに申し込みいただきましても、プラチナ会員のご登録が確認できない場合はご参加いただけませんのでご了承ください。

■講師プロフィール

守屋 実氏（新規実業家）

1992年にミスミに入社後、新市場開発室で新規事業開発に従事。2002年に新規事業の専門会社、エムアウトを、ミスミ創業オーナーの田口氏とともに創業、複数事業の立上げおよび売却を実施。2010年に守屋実事務所を設立。新規事業創出の専門家として活動。ラクスル、ケアプロの立上げに参画、副社長を歴任後、博報堂、ジーンクエスト(ユグレナグループ)、サウンドファン、プティックス、SEEDATA(博報堂グループ)、AuB、みらい創造機構、ミーミル(UZABASE グループ)、JCC、テックフィード、キャディ、フリーランス協会、JAXA、セルム、FVC、日本農業、ガラパゴスなどの取締役、フェロー、理事など、リクルートホールディングス、JR 東日本スタートアップなどのアドバイザー、内閣府の有識者委員、山东省工业和信息化庁の人工知能高次顧問を歴任。2018年4月プティックス、5月ラクスルを、2か月連続で上場に導く。近著に『DX スタートアップ革命』(日経新聞出版)、『起業は意志が10割』(講談社)がある。

井上 和幸（株式会社経営者 JP・代表取締役社長 CEO）

1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010年2月に株式会社 経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

オンライントークライブ：事業開発リーダーは意志が10割！起業・新規事業に成功する人の要件

日時：11月26日(金)18:30-20:00

対象：リーダー層各位、経営者・人事関係者各位

定員：100名

場所:zoomにて配信いたします。

受講料:無料

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/18004/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

<予定プログラム>

- ウィズコロナで、何が変わったのか？
- 守屋氏が見てきた、新規事業、起業、事業開発の成功と失敗
- 事業開発リーダーに大事な9つのポイント
- これからベンチャーマネジメント、企業内起業、独立起業で成功するために必要なこと
- Q&A

<このような方におすすめ>

- ベンチャーCxOのキャリアを志向されている方
- 企業内起業に携わられている方、これから携わりたい方
- 起業を考えている方
- ベンチャーCxO、幹部の採用をお考えの経営者
- 新規事業の立ち上げを予定されている or 立ち上げ中の企業の責任者の方

■KEIEISHA TERRACEについて

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- 会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 佐藤・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp