

2021年7月21日  
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

リーダーのための、  
キャリア価値・転職市場価値の高め方、伝え方  
ワークショップ 2021

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として8月10日(火)にオンラインセミナーを開催します。

KEIEISHA TERRACE セミナー

リーダーのための

キャリア価値・転職市場価値の  
**高め方、伝え方**  
ワークショップ 2021

2021.8/10 火 18:30-19:30

株式会社経営者JP  
代表取締役社長・CEO  
井上 和幸

コロナ以前から注目、活況を呈している30～50代のリーダー世代のキャリアと転職・採用。ウイズコロナからアフターコロナを見据えて、今後、リーダー世代がどのような道を歩み、またその力を企業各社が活かしていくのかに高い関心が寄せられています。

そこで今回、コロナ前に大好評・毎回満席御礼でした「リーダーのためのキャリア価値・転職市場価値の高め方、伝え方 ワークショップ」を2021年版としてオンラインでお届けすることになりました。

2万名超のエグゼクティブ人材と対面してきた井上が、「人物コンテンツ力」と「人物情報流通力」について、最新の労働市場、人材市場、社会トレンド情報も交えながら理論的な裏付けをもとに徹底解説いたします。

キャリアの方向性や転職などをご検討中の方には、「いま、どう動くか」。5年後10年後の自分のキャリアをお考えの方には、「今後、どう動くか」。それぞれに向けた具体的な方策を、実践ワークを交えて皆様にお伝えするワークショップとなっております。

## ■講師プロフィール

井上和幸（株式会社経営者JP・代表取締役社長 CEO）

1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。

2010年2月に株式会社 経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。

現在、以下の各メディアにて幹部向けのキャリアや転職に関するコラムを連載中。

▼[NIKKEI STYLE「次世代リーダーの転職学」](#)（「日経産業新聞」にも掲載）

▼[SankeiBiz「井上和幸の、社長を目指す方程式」](#)

▼[CAREER CARVER MAGAZINE「経営者JP 井上の視点」](#)

著書に『ずるいマネジメント 頑張らなくても、すごい成果がついてくる!』（SBクリエイティブ）、『社長になる人の条件』（日本実業出版社）、『ビジネスモデル×仕事術』（共著、日本実業出版社）、『5年後も会社から求められる人、捨てられる人』（遊タイム出版）、『知名度ゼロでも「この会社で働きたい」と思われる社長の採用ルール 48』（共著、東洋経済新報社）、『あたりまえだけどなかなかできない 係長・主任のルール』（明日香出版社）など。その他業界誌等多数。

## ■実施内容

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

リーダーのための、キャリア価値・転職市場価値の高め方、伝え方 ワークショップ 2021

日時:8月10日(火)18:30-19:30

対象:リーダー層各位、経営者・人事関係者各位

定員:100名

場所:zoomにて配信いたします。

受講料:無料

URL: <https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/17476/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

## <予定プログラム>

- いまなぜ、30代～50代のミドル・シニア世代のキャリアや転職が話題になっているのか？
- 中堅世代のキャリア&転職で、「成功するケース vs 失敗するケース」の実際
- 人材コンサルタントが明かす、  
<リーダーとしてのあなたは企業側、社長からこう見られている>！
- あなたのリーダータイプとそれに適した場を明らかにする、簡易チェック！
- 「ヘッドハンティングの可能性」方程式に基づく自己ワーク
- これから「買われるミドル、シニア」vs「売られるミドル、シニア」
- 2020年代を現役として活躍し続けるための、3つの心得
- Q&A

## <このような方におすすめ>

- 今後のキャリアプランを明確にしたいミドル、シニア各位
- 転職活動において、ご自身の強み、売りのポイントを明確化したい幹部各位
- 現在リーダー層としてご活躍中で、今後、更に経営陣へのキャリアを志向されている各位
- 経営から求められる幹部像と、自分の現状にギャップをお感じのマネジメント各位
- 自社で活躍中のリーダー層に対して、更なるキャリア形成支援を検討中の経営者・人事責任者各位

## ■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出会い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

## ■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
- コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス）

- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 佐藤・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp