

2021年5月14日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE セミナー】

営業サブリ式大塚寿の「売れる営業力」養成講座

出版記念トークライブ

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として5月25日(火)に zoom セミナーを開催します。

KEIEISHA TERRACE セミナー

営業サブリ式 大塚寿の
「**売れる営業力**」養成講座
出版記念トークライブ

営業部長・営業マネジャーのための <いま売れる営業> を科学する!

<p>日時</p> <p>2021年6月18日(金) 18:30-20:00</p>	<p>エマメイコーポレーション 代表取締役 大塚 寿氏</p>	<p>株式会社経営者JP 代表取締役社長・CEO 井上 和幸</p>
--	---	--

「どこから」読んでも「すぐ」に成果が出る!

自分の営業スタイル・特徴を知り、準備、アプローチ、展開(得意・得意・オンサイト)、営業、アポイント、クロージング、システム構築、社内営業、高単価営業、進捗管理、辛い時、etc.

1冊目録の執筆から100%オンラインで成書、作者と直接やり取り、自分の営業の悩みを解決する

158万人が学んだ「営業サブリ」公認

初めの自習参考書 営業価値を10UP

【最強の営業のツボ】責任 担当 担当

営業本の決定版として、営業パーソン 158 万人が学んだオンライン営業講座【「営業サブリ」式】の著者である大塚寿氏を招き、書籍化記念トークライブを開催します。

1 兆円超の発電所案件、IT ソリューション、総合人材サービス、半導体、自動車、フルコミッションの外資系生保まであらゆる業種業界の営業研修を担当した著者が売れる営業力養成方法を紹介。ベンチマーキング用の 13 カテゴリー、144 スキルの体系化の方法、営業特性、スタイル、種類から売れる営業パーソンの商談構成まで解説。相手役に経営者 JP・代表の井上、大塚氏からエッセンスを伺いつつ、営業責任者や事業責任者、経営者がどう自社の組織や人材に反映していけばよいかという側面について、トークライブ形式でディスカッションしながら聞き出していきます。

■講師プロフィール

大塚 寿氏(有限会社エマメイコーポレーション 代表取締役)

1962 年群馬県生まれ。株式会社リクルートを経て、サンダーバード国際経営大学院で MBA 取得。

オーダーメイド型企业研修を展開するエマメイコーポレーション代表取締役。リクルート社の伝説の営業パーソンが講師陣に名を連ねるオンライン研修「営業サプリ」において「売れる営業養成講座」の執筆・総合監修を務める。著書に「惜しい部下を動かす方法ベスト 30」(KADOKAWA)、累計 28 万部のベストセラー「40 代を後悔しない 50 のリスト」(ダイヤモンド社)、「できる 40 代は、『これ』しかやらない (PHP 研究所) など多数。

■実施内容

【KEIEISHA TERRACE セミナー】『営業サプリ式 大塚寿の「売れる営業力」養成講座』

出版記念トークライブ 営業部長・営業マネジャーのための「いま売れる営業」を科学する！

日時:6月18日(金)18:30-20:00

対象:経営者・幹部層・リーダー層各位

定員:100名

場所:zoomにて配信いたします。

受講料:無料

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/17121/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

＜予定プログラム＞

- ・ 著名学習参考書形式で書籍紹介
- ・ 営業の特性、スタイル、種類などの「売れる営業力」を 13 カテゴリー、144 スキルで体系化
- ・ 「すごい営業方法」がなぜ役に立たないのか
- ・ 売れる営業パーソンの商談の流れ VS 普通以下の業績の営業パーソンの商談の流れ
- ・ これであなたの営業部隊も明日からガンガン売れるようになる！
- ・ <営業の勘どころ>とは何か
- ・ Q&A

＜このような方におすすめ＞

- ・ 自社、自部門、もしくは自身の営業力を強化したい事業責任者・マネジャー各位
- ・ 強い営業組織の作り方を知りたい事業責任者・マネジャー各位
- ・ 「売れる営業の型」を構築したい営業責任者各位
- ・ 売れる営業パーソンを育成したい営業責任者、人事責任者各位
- ・ 売れる営業の本質を知りたいプレイングマネジャー各位

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 佐藤・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp