

2020年11月4日  
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE】トークライブ

40才からのキャリア戦略 / 残るか、移るか、独立か

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として11月26日(木)に zoom セミナーを開催します。



このまま現職で上を目指すのか、新天地を探すか、または独立するのか—  
「上司力、ダイバーシティマネジメント・人材育成のプロ」前川孝雄氏と、「幹部採用・配置・育成のプロ」井上が、これまでの自身のキャリアを踏まえ、それぞれの道への選択・判断における重要ポイントをお伝えします。

■講師プロフィール

前川 孝雄氏(株式会社 FeelWorks 代表取締役)

「コミュニケーションが人と組織を変える」をスローガンにする人材育成の専門家集団、株式会社 FeelWorks グループ創業者であり、部下を育て組織を活かす「上司力」提唱者。1966年、兵庫県明石市生まれ。大阪府立大学、早稲田大学ビジネススクール卒業。リクルートで『リクナビ』『ケイコとマナブ』『就職ジャーナル』などの編集長を務めたのち、2008年に「人を大切に育て活かす社会づくりへの貢献」を志に起業。「日本の上司を元気にする」をビジョンに掲げ、独自開発した「上司力研修」「上司力鍛錬ゼミ」「50代からの働き方研修」、eラーニング「ハラスメント予防 e講座」などで

400 社以上を支援している。2011 年から青山学院大学兼任講師。2017 年に株式会社働きがい創造研究所を設立。一般社団法人企業研究会 研究協力委員、ウーマンエンパワー賛同企業審査員なども兼職。独立直後には、「700 通の挨拶状を送るも反応ゼロ」「仕事の依頼がなく近所の公園で途方に暮れる」といった挫折を味わう。そこから立ち直った経験から、近年はミドルの転職・独立・定年後のキャリアの悩み相談に乗る機会も多い。

著書は『50 歳からの逆転キャリア戦略』『上司の 9 割は部下の成長に無関心』(ともに PHP ビジネス新書)、『「働きがいあふれる」チームのつくり方』(ベスト新書)、『本物の「上司力」』(大和出版)、『コロナ氷河期』(扶桑社)など 33 冊。産業能率大学などでリーダーシップ、キャリア、ダイバーシティマネジメント、コミュニケーションについての教科書も執筆。

## ■実施内容

【トークライブ】40 才からのキャリア戦略 / 残るか、移るか、独立か

開催日:2020 年 11 月 26 日(木)18:30-20:00

開催地:zoom にて開催

受講料:無料

定員:100 名

講師:前川 孝雄氏(株式会社 FeelWorks 代表取締役)

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/16066/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

### < 予定プログラム >

- ・ コロナ禍で働く環境はどう変わったか?
- ・ 企業における[雇用、育成、採用]でのホットピックス
- ・ これからのミドルシニアの歩む道は?
  - ・ 社内での進み方
  - ・ 転職での考え方
  - ・ 独立という選択
- ・ コロナ氷河期、ポストコロナに向けて、私たちはどう進むか?
- ・ Q&A

### < このような方におすすめ >

- ・ 40 代・50 代、どうキャリアを重ねていくか迷っている
- ・ 社内でより高みに上っていくにはどうすればよいか、ヒントが知りたい

- ・ コロナ下において、新天地を考えている
- ・ 独立という選択も視野に入れている
- ・ 40代・50代人材の活用に悩んでいる(経営者・人事責任者各位)

## ■ KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

## ■ 株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・ エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・ コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・ セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・ 会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

## ■ 本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 相馬・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp