

2020年11月16日
株式会社 経営者 JP

【KEIEISHA TERRACE】 zoom セミナー
**経営者・上司のための、
 エンゲージメント向上理論総まとめ！**

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営幹部やリーダーの方を対象として12月10日(木)に zoom セミナーを開催します。



近年注目されている「従業員エンゲージメント」とは、従業員が企業に対してどれほどの信頼や貢献意欲を持っているかを指す言葉です。オンラインワーク下で、社員の「やる気」や「モチベーション」を高めるためには、従業員エンゲージメントの向上は必要不可欠となっています。

今回は人材・キャリア・組織・リーダーシップの専門家である井上が、古今東西の関連理論から、エンゲージメントを高めるために明日から実践できるものだけを選び抜き、一挙ご紹介いたします。

■講師プロフィール

井上和幸(株式会社 経営者 JP 代表取締役社長・CEO)

1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。

2010年2月に株式会社 経営者 JP を設立、代表取締役社長・CEO に就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。

著書に『ずるいマネジメント 頑張らなくても、すごい成果がついてくる!』(SB クリエイティブ)、『社長になる人の条件』(日本実業出版社)、『ビジネスモデル×仕事術』(共著、日本実業出版社)、『5年後も会社から求められる人、捨てられる人』(遊タイム出版)、『知名度ゼロでも「この会社で働きたい」と思われる社長の採用ルール 48』(共著、東洋経済新報社)、『あたりまえだけどなかなかできない 係長・主任のルール』(明日香出版社)など。その他業界誌等多数。

■実施内容

【トークライブ】40 才からのキャリア戦略 / 残るか、移るか、独立か

開催日:2020年12月10日(木)18:30-19:15

開催地:zoomにて開催

受講料:無料

定員:100名

講師:井上和幸(株式会社 経営者 JP 代表取締役社長・CEO)

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/16172/>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

<予定プログラム>

- ・ 従業員エンゲージメントが組織に与える影響
- ・ 組織のエンゲージメントレベルをあぶりだす、12の質問
- ・ 「幸福な」「熱意のある」社員をどう育てるか
- ・ エンゲージメントを左右する「チーム力」
- ・ やりがいを持てる職場、持てない職場
- ・ やりがい・働きがいある職務はこう作る!
- ・ Q&A

<このような方におすすめ>

- ・ 従業員エンゲージメントについて学びたい
- ・ 社員、メンバーのエンゲージメントを高めたい
- ・ メンバーが自発的に、意欲を持って働くような組織にしたい
- ・ オンラインワークが中心になり、組織力が弱まっていると感じる

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP・セミナー運営事務局 相馬・金子 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp