

2019年9月18日
株式会社 経営者 JP

「KEIEISHA TERRACE」の人気連載“イマ、ココ、注目社長！”に 製造業の受発注プラットフォーム『CADDi』を開発、運営する キャディの加藤勇志郎氏が登場！

この度、株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)の人気連載企画“イマ、ココ、注目社長！”に、キャディの加藤勇志郎氏が登場いたします。

本企画では各業界でご活躍中の経営者各位に、事業、経営、経営者とは、理想の幹部像などについて伺います。

“イマ、ココ、注目社長！”

キャディ株式会社 代表取締役
加藤 勇志郎氏

100年以上大きなイノベーションの起きなかったモノづくりの調達分野で、「受発注プラットフォーム」により双方の課題を解決！



<https://keieishaterrace.jp/article/detail/12813/>

■ KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■具体的なサービス内容(3つの主サービス)

①情報収集の場としての「KEIEISHA TERRACE」

皆様が「読みたい」「学びたい」と思っただけの独自の情報コンテンツを発信してまいります。情報の内容については、他のメディアでは読めない&より実践に活かせるリアルな情報、にこだわってまいります。

②学びの場としての「KEIEISHA TERRACE」

具体的かつ相応のインプット量を追求した学びの場(セミナー・講座)を定期的に提供してまいります。単発開催で参加いただくセミナーから、中長期で参加いただく講座型のもので、複数のラインアップを取り揃えてまいります。各学びの場には、その道のプロの講師をお招きし、MBA では学べない当社ならではのプログラムを展開いたします。また地方のお客様にとって障害となる移動の障壁を取り除くべく、オンラインセミナーの展開も検討しております。

③出逢いの場としての「KEIEISHA TERRACE」

「新しい刺激、出逢いが欲しい」「良き相談相手を求めている」といったお声に応えるべく、皆様同士の交流の場、さらにはセミナー講師陣や当社のパートナーとの接点をおつくりし、普段のビジネスシーンではなかなか相談できない、今更相談ができないことを解決いただくセットアップをいたします。

■株式会社 経営者 JP について <http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先 株式会社経営者 JP 広報担当 藤田・益野 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp