

2019年9月27日  
株式会社 経営者 JP

累計 28 万部『40 代を後悔しない 50 のリスト』などの著者であり、『営業サプリ』の開発者でもある  
エマメイコーポレーション 代表取締役 大塚寿氏が伝授！

## 「売れる部下」を育てる 16 のマネジメント ワークショップを開催

この度、株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、幹部層・リーダー層、経営者・人事責任者向けに、「売れる部下」を育てる 16 のマネジメント ワークショップを 11 月 8 日に開催します。

Workshop

## 「売れる部下」を育てる 16 のマネジメント ワークショップ

|   |           |                            |
|---|-----------|----------------------------|
|  <p>大塚 寿氏<br/>エマメイコーポレーション 代表取締役</p> | <p>日時</p> | 2019年11月8日(金)              |
|   |           | 講義 18:00~20:00 (受付開始17:30) |
|   |           | 懇親会 20:00~21:30            |

「売れる営業パーソン」が育てられない、その背景は、自分の目標を追いながら、部下を育成する余裕がない／部下育成に苦手意識がある／言い聞かせても部下が動いてくれない、など様々です。本ワークショップでは、実際に手を動かし、ディスカッションする実践ワークを交えながら、「結果を出す部下育成」の 16 のコツ を伝授します。講師には、リクルート出身、累計 28 万部『40 代を後悔しない 50 のリスト』をはじめ、『リクルート流「最強の営業力」のすべて』、『オーラの営業 飛翔編—最強の営業力を養成する十文字売虎道場』、『法人営業バイブル』などの著者であり、『営業サプリ』の開発者でもある、エマメイコーポレーション代表取締役・大塚寿氏を迎えます。マネジメント力、指導力を向上させるプログラムや、講義後には大塚氏を交えて、情報交換やネットワーク構築いただける懇親会も予定しています。

## ■開催概要

### 「売れる部下」を育てる 16 のマネジメント ワークショップ

開催日時:2019年11月8日(金) 18:00-20:00(受付開始 17:30) 懇親会 20:00-21:30

開催場所:G-FIELD EBISU 東京都渋谷区広尾 1-16-2 VORT 恵比寿 II 7F

講師:大塚 寿(エマメイコーポレーション 代表取締役)

参加費:10,000 円(税込) ※KEIEISHA TERRACE プラチナメンバー 9,000 円(税込)

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/12784/>

### <予定プログラム>

- ・言うだけでは部下は育たない!  
部下を動かすコミュニケーションとは?
- ・【ワーク】部下育成力が試される3つの場面で、どう動くか?
  - ①やり切る気持ちが希薄な部下
  - ②仕事が遅い部下
  - ③一人で仕事を抱え込んでしまう部下
- ・「売れる」営業パーソンの育て方、16のコツ
- ・部下育成の原理・原則、具体的なコミュニケーション など

## ■講師プロフィール

大塚 寿(エマメイコーポレーション 代表取締役)

1962年、群馬県生まれ。

株式会社リクルートを経て、アメリカ国際経営大学院(サンダーバード校)MBA を取得。現在、オーダーメイド型企業研修、および法人営業コンサルティングを展開する、エマメイコーポレーション代表取締役。

著書に『“惜しい部下”を動かす方法 ベスト 30』(KADOKAWA)、累計 28 万部の『40 代を後悔しない 50 のリスト』『30 代を後悔しない 50 のリスト』『結婚を後悔しない 50 のリスト』(ダイヤモンド社)など多数。

## ■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

\*\*\*\*\*

## ■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

## ■本件に関する問い合わせ先

株式会社経営者 JP 広報担当 益野 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp