

2019年8月2日
株式会社 経営者 JP

『計算ずくで目標達成する本』の著者である伊庭正康氏が伝授！
「部下が本気になる！リクルート流・目標達成マネジメントのコツ」
を体得するワークショップを開催

この度、株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」(<https://keieishaterrace.jp>)では、経営者・リーダーの方向けに、部下が本気になる！リクルート流・目標達成マネジメントのコツを体得するワークショップを10月11日に開催します。



部下が本気になる！

リクルート流
目標達成マネジメントのコツ

講師/ 伊庭 正康 氏
株式会社 らしさラボ 代表取締役

日時

2019年10月11日(金)
講義 18:00~20:00(受付開始17:30)
懇親会 20:00~21:30

リクルートは、起業で成功をおさめる人や、転職先で要職に就く人など、優秀な人材を数多く輩出する「人材輩出企業」として知られています。ではなぜ、リクルート出身者は様々な場所で結果を出せるのか。『計算ずくで目標達成する本』の著者である伊庭正康氏は、その理由を「達成のメソッドを体得しているから」と語ります。そこでこの度弊社では、「必達目標のはずが、努力目標になってしまっている状況を打破したい」「目標を必ず達成させる組織では、どんなマネジメントが行われているのだろうか？」「チームで目標を達成するために、部下に本気になってもらうにはどうすればよいのか…」このようにお思いの経営者・リーダーの方向けに、自社、あるいはご自身のチームで、必ず目標達成するためのメソッドを体得いただく、実践ワークショップを開催します。講義後には、伊庭氏を交えて、情報交換やネットワーク構築いただける懇親会も予定しています。

■開催概要

部下が本気になる！リクルート流・目標達成マネジメントのコツ

開催日時:2019年10月11日(金) 18:00-20:00(受付開始 17:30) 懇親会 20:00-21:30

開催場所:G-FIELD EBISU 東京都渋谷区広尾 1-16-2 VORT 恵比寿 II 7F

講師:伊庭 正康氏(らしさラボ 代表取締役)

参加費:9,000円(税込) ※KEIEISHA TERRACE プラチナメンバー様 8,000円(税込)

URL:<https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/12182>

<予定プログラム>

- ・目標達成に有効な「3カ月単位のクォーター制」とは？
- ・「目標の細分化」で、達成へのコミットを高める！
- ・リクルート流見込み管理・「ヨミ管理」を用いたマネジメント
- ・「ヨミ」をベースとしたマネジメントで、チームが一体となる！
- ・誰もが目標達成したくなる職場づくりのコツ
- ・質疑応答 など

※各パート全てに、講師＋参加者各位とのワークをご用意しております。

■講師プロフィール

伊庭 正康(らしさラボ 代表取締役)

1991年リクルートグループ入社。営業としては致命的となる人見知りを4万件を超える訪問活動を通じ克服。プレイヤー部門とマネージャー部門の両部門で、年間全国トップ表彰4回を受賞、累計表彰回数は40回以上。その後、営業部長、フロムエーキャリアの代表取締役を歴任。2011年らしさラボを設立。リーディングカンパニーを中心に、年間250回のリーダー研修、営業研修、コーチング、講演を行っている。リピート率は9割を超える。著書は、『計算ずくで目標達成する本(すばる舎)』『できるリーダーは、「これ」しかやらない メンバーが自ら動き出す「任せ方」のコツ(PHP 研究所)』『強いチームをつくる！リーダーの心得(明日香出版社)』『残業ゼロだからこそ目標達成!!本気でやるチーム時短術(明日香出版社)』など多数。その活動は、日本経済新聞、日経ビジネス、など多数のメディアでも紹介される。

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者 JP について

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社経営者 JP 広報担当 益野 <https://www.keieisha.jp/contact/>

TEL:03-6408-9700/FAX:03-6408-9701 E-mail:info@keieisha.jp