

半日で「最強の経営チーム」をつくる方法を習得できる

ドラッカーが教える最強の経営チームのつくり方講座

株式会社 経営者 JP（本社：東京都渋谷区 代表取締役社長・CEO 井上和幸）は、9月2日（金）に、経営者、経営幹部のための「ドラッカーが教える最強の経営チームのつくり方講座」を開催いたします。

本講座は、ドラッカー専門コンサルタントとして、上場企業を始め、様々な業種・規模の経営チームにドラッカー理論を活用したコンサルティングを提供している山下淳一郎氏が、半日かけてじっくりと「最強の経営チームのつくり方」について伝授するこれまでにない1日限定の特別企画です。

《今回限定5大特典！》

- ・『ドラッカーが教える最強の経営チームのつくり方』付き
- ・「なされるべきこと」検討シート
- ・トップマネジメントチーム構築シート
- ・トップマネジメントチームチェックシート
- ・ドラッカーがコンサルティングで使っていた秘伝シート（今回限定）

「経営の仕事」を「チームの仕事」として成り立たせるために、講義・ワークショップも交えての計4時間。経営者ご自身だけではなく現場で働く、右腕の経営幹部・幹部候補の方も一緒に、みっちり学んでいただけます。

《本講座の特徴》

- ・ドラッカーのマネジメント体系エッセンスを半日に凝縮してお伝えいたします
- ・本講座でしか手に入らないオリジナルテキスト+ワークシートを配布いたします
- ・日本の歴史ある企業の事例をお伝えいたします
- ・経営者だけではなく、右腕の経営幹部・幹部候補の方と一緒に参加いただくことも可能です
- ・参加者各位の相互交流も図ります。得難いネットワークとなること間違いありません

《予定プログラム》

1. ドラッカーが教える、事業が成長しない理由

「まさに確立した事業体として成功し成人したかに思われたそのとき、理解できない苦境に立つ。製品は一流、見通しも明るい。しかし事業は成長しない。収益や財務体質などの面で成果があがらない。

原因は常に同じである。トップマネジメントの欠落である。企業の成長がトップ一人でマネジメントで
きる限界を超えた結果である。」
—— ピーター・ドラッカー

- (1) 確立した事業が成功したときに陥る苦境
- (2) 強みの結合が事業を伸ばす
- (3) トップが押さえておくべき2つのこと

2. ドラッカーが教える、成功している企業がやっていること

「成功している企業のトップの仕事はチームで行われている。また、それが成功の原因となっている。」
—— ピーター・ドラッカー

- (1) 国内外の歴史ある企業の経営の進め方事例
- (2) 国内外の新しい企業の経営の進め方事例
- (3) 弱みを意味のないものになっている

3. 経営チームを機能させるために明日から行う6つのこと

「トップマネジメントが機能するには、厳しい条件を満たさなければならない。
仲の良さだけで機能させることはできない。好き嫌いは問題ではない。人間関係に関わりなく、
トップマネジメントはチームとして機能しなければならない。」 —— ピーター・ドラッカー

- (1) CEOは、幹部役員に何を願えばいいのか？
- (2) 経営チームはどのように役割分担すればいいのか？
- (3) 経営チームが守るべき6つのこと

《日程・詳細はこちら》

<https://www.keieisha.jp/seminar/160902/>

《株式会社 経営者JPについて》

株式会社 経営者 JP は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学
び、執行する最高の場」を提供すべく、以下の4事業を展開しております。

エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）／コンサルティング事業（組織・人材・経営コン
サルティング、講師・顧問派遣、EQ コンサルティングサービス）／セミナー事業（経営者・リーダー対
象セミナーの主催・運営）／会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本書に関する問い合わせ先

株式会社 経営者 JP 広報担当 中村

〒150-0012 東京都渋谷区広尾 1-16-2 VORT 恵比寿Ⅱ 6F

<http://www.keieisha.jp/>

TEL: 03-6408-9700 / FAX: 03-6408-9701 / E-mail: info@keieisha.jp

Press Release

経営者JP